



Téléchargez notre présentation
en scannant le QR code



**Le partenaire de référence
des grands industriels de
l'aéronautique**

FIGEAC AÉRO

Résultats annuels 2023/24
Juin 2024

Plan de vol

PROFIL DU GROUPE

1. FAITS MARQUANTS
2. PERFORMANCE FINANCIÈRE
3. DYNAMIQUE DE MARCHÉ
4. AVANCÉES DE PILOT 28
5. PERSPECTIVES





01



Faits marquants

Faits marquants financiers et stratégiques



Tous les objectifs atteints ou dépassés pour la 3^{ème} année consécutive

Avancées sur PILOT 28

397,2 M€

chiffre d'affaires
(croissance organique +19.3%)

(vs guid. 375-390 M€)

52,2 M€

EBITDA courant
(marge 13.2%, +140pb)

(vs guid. révisée 50-53 M€)

24,1 M€

Free Cash Flow
(vs 5.4 M€ in FY23)

(vs guid. révisée 20-24 M€)

Progrès

sur l'ensemble des axes

Faits marquants commerciaux et opérationnels

Carnet de commandes

3,9 Md€¹

carnet de commandes

(vs 3,7 Md€ au 31/12/23)

Satisfaction client

- Amélioration de l'OTD
- Performance stable en termes de qualité

Recrutement

750

recrutements bruts

Chaîne d'approvisionnement

- Persistance des tensions mais meilleure adaptation
- Situation globalement bonne sur l'aluminium
- Titane sous contrôle grâce aux stocks et aux initiatives de derisking
- Difficultés encore marquées sur l'acier
- Traitement de surface sous contrôle mais encore un goulot d'étranglement



¹ Au 30 avril 2024, incluant la hausse des projections de cadences de l'A350

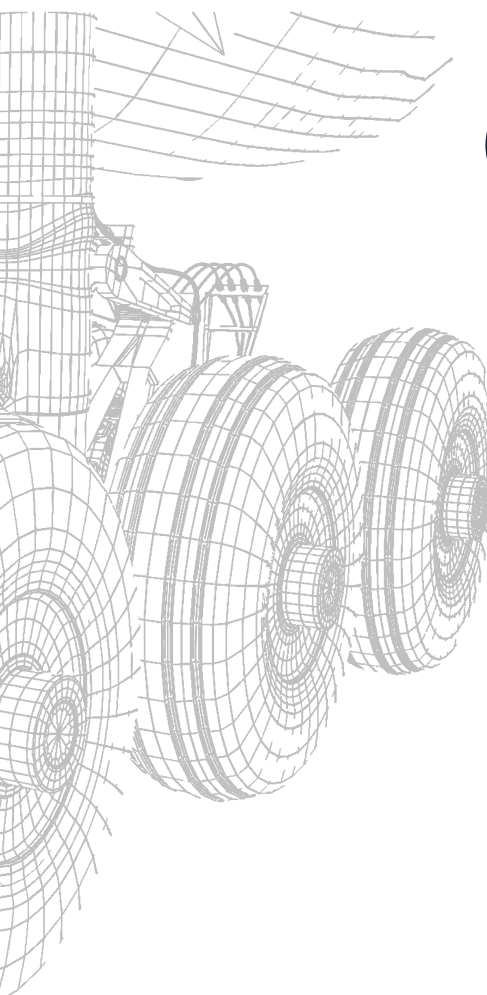


02



Performance financière

Compte de résultat – Points clés

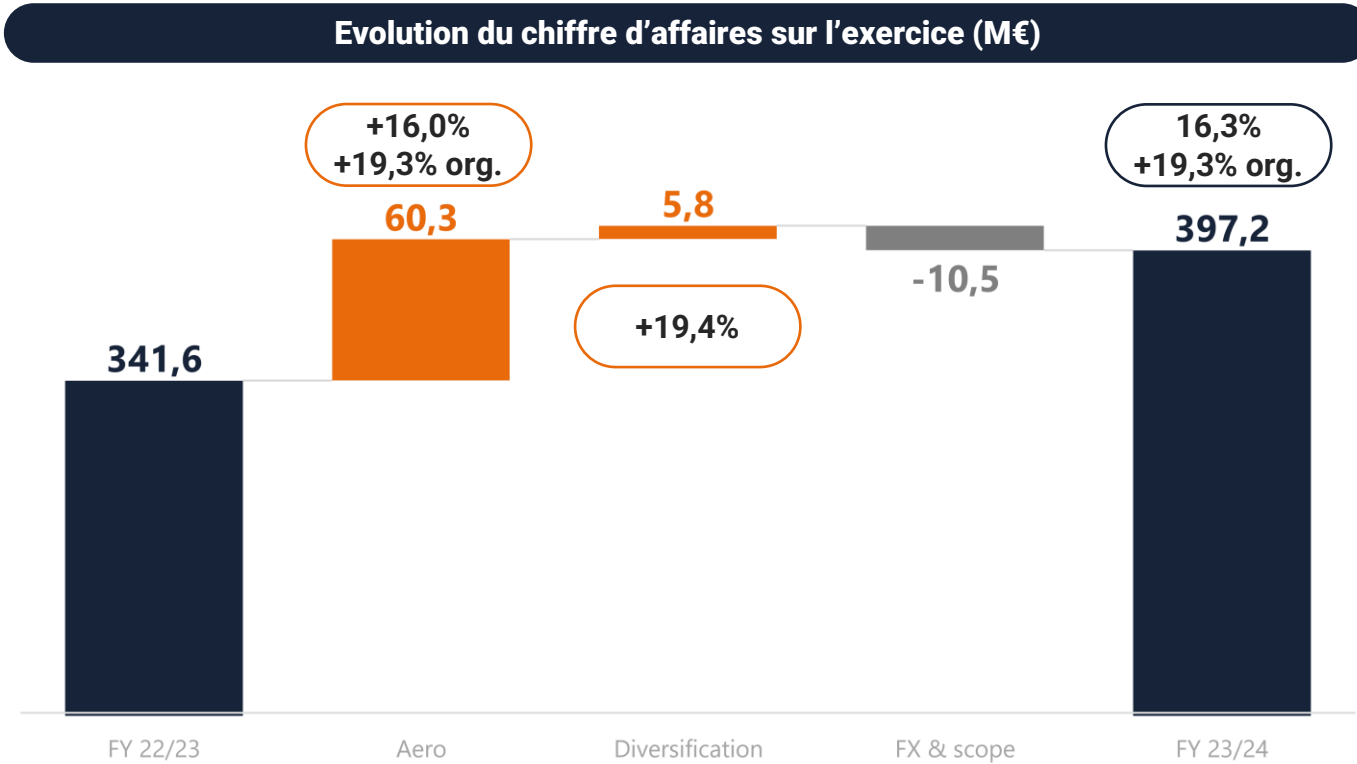


IFRS, M€ (audit en cours de finalisation)	FY 23/24	FY 22/23	Var.	Var. org.
Chiffre d'affaires	397,2	341,6	+16,3%	+19,3%
EBITDA courant	52,2	40,3	+29,6%	
Marge d'EBITDA courant	13,2%	11,8%	+140bp	
ROC	4,7	(2,6)	ns	
Résultat opérationnel	2,8	(0,6)	ns	
Résultat financier	(24,0)	(16,2)	(48,3)%	
Résultat net, part du Groupe	(12,2)	(18,1)	+32,3%	

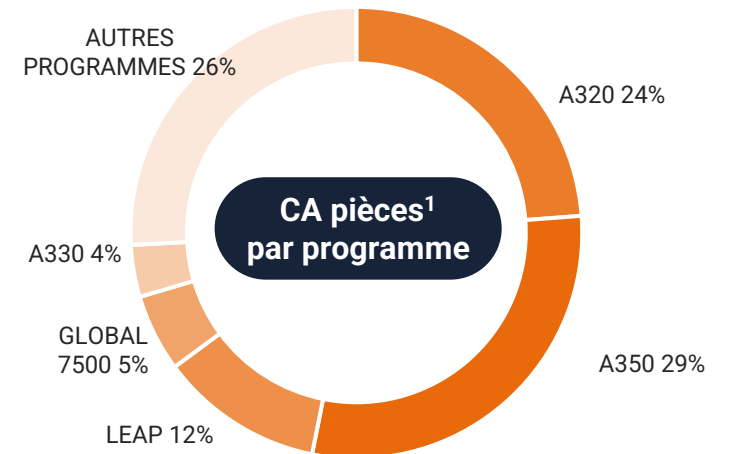
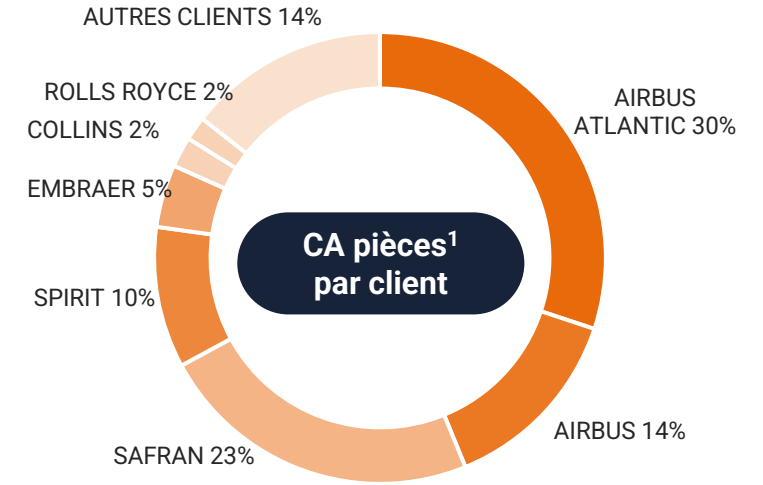
- ▶ Croissance organique du chiffre d'affaires de +19.3%
- ▶ Hausse de la marge de 140pb
- ▶ ROC & résultat opérationnel désormais positifs
- ▶ Résultat financier :
 - +4,8 M€ de charge sur emprunts
 - Baisse non-cash de 5,3 M€ des gains latents sur instruments dérivés

Note : un compte de résultat est disponible en annexe de ce document

Objectif annuel de chiffre d'affaires dépassé

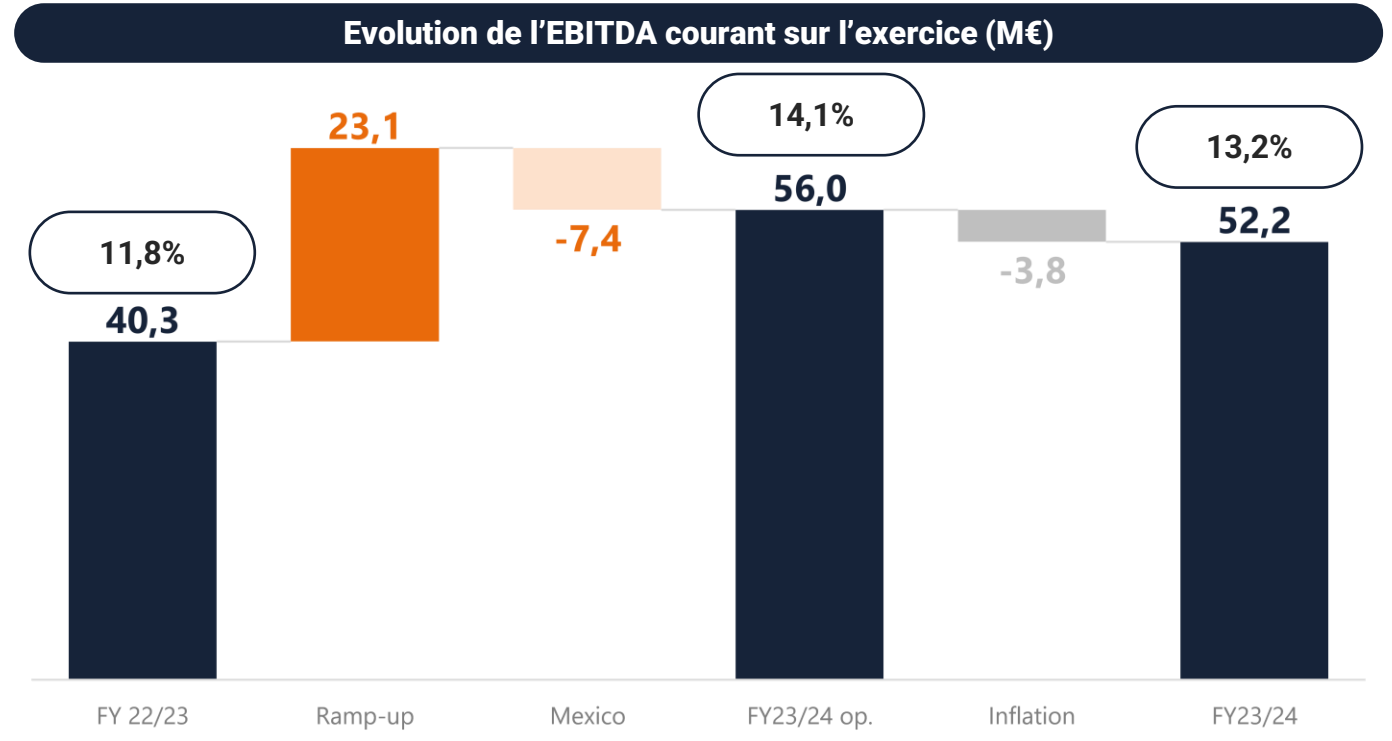


Chiffre d'affaires de 397,2 M€, en croissance organique de 19,3%



Objectif de rentabilité atteint

- ▶ EBITDA courant 52,2 M€, +29,6%
- ▶ Marge d'EBITDA courant 13,2%, +140pb
- ▶ Contribution forte du S2, comme attendu : €32,3 M€, soit une marge de 15%

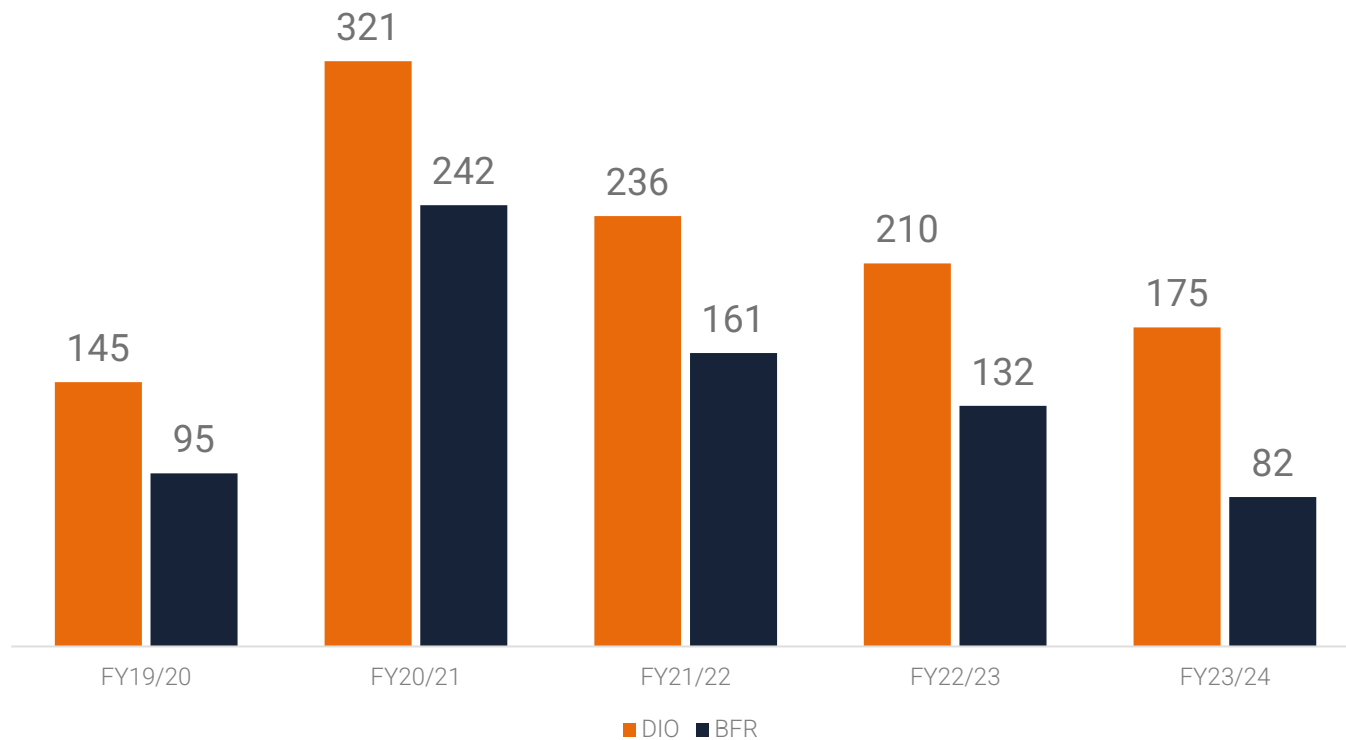


EBITDA courant de 52,2 M€, en haut de fourchette (50-53 M€)

Poursuite de l'amélioration de la marge, malgré un contexte marqué par des tensions

Besoin en Fonds de Roulement (BFR)

BFR et DIO (en nombre de jours de chiffre d'affaires)



- ▶ Réduction du BFR de 51 jours :
 - DIO -35 jours
 - DSO -18 jours
 - DPO -7 jours
- ▶ Très bonne performance en ligne avec l'objectif FY2027/28 de retour du DIO sur les niveaux d'avant-crise (140 jours)

Objectif de generation de trésorerie dépassé

IFRS, M€ (audit en cours de finalisation)	FY 23/24	FY 22/23	Chg.
Capacité d'autofinancement¹	42,1	22,8	+84,8%
Variation du BFR	28,1	8,3	
Flux de trésorerie opérationnels	70,2	31,1	+125,7%
Flux de trésorerie d'investissement	(46,1)	(25,7)	+79,3%
Free Cash Flow	24,1	5,4	ns
Flux de trésorerie de financement	(41,5)	56,2	
dont intérêts financiers	(13,2)	(8,1)	
dont amortissement de la dette	(27,9)	(64,0)	
dont coûts de restructuration	-	(5,7)	
dont augmentation de capital	-	53,5	

- ▶ CAF +84,8%
- ▶ Effet très positif du BFR en raison d'une meilleure gestion des stocks et du compte client
- ▶ FCF quasi-multiplié par 5

Free Cash Flow 24,1 M€, légèrement au-dessus de notre guidance révisée (20-24 M€)

¹ Avant coût de l'endettement financier et impôts
Note : un tableau des flux de trésorerie est disponible en annexe de ce document

Situation financière



Trésorerie
88,7 M€



Dettes nettes
288,4 M€¹

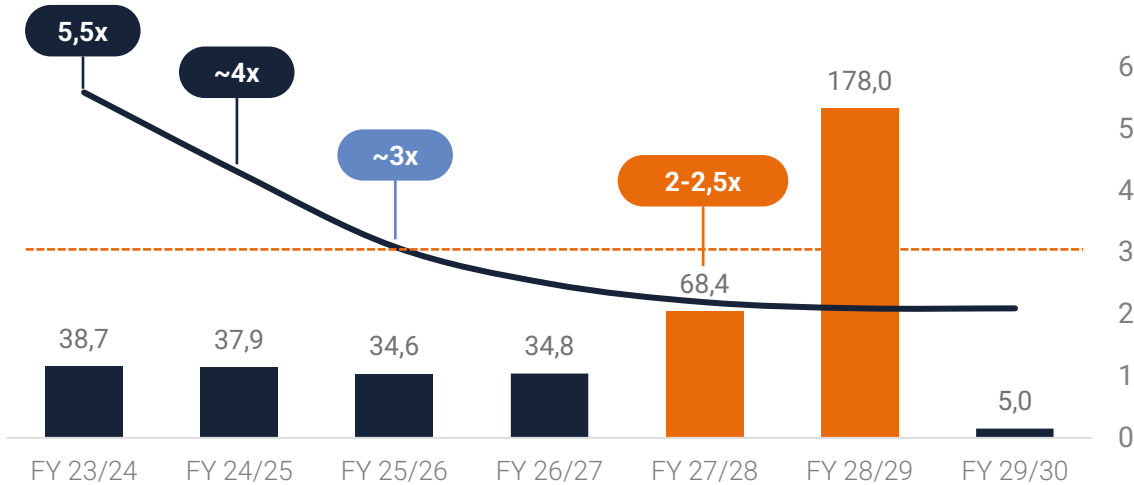


Dettes à taux fixe
~ 79%



Coût moyen
5,2%¹

Calendrier d'amortissement de la dette & levier financier projeté³



- ▶ Dette nette stabilisée et levier réduit
- ▶ Prochaines étapes clés en matière de dette :
 - FCF nets positifs à partir de FY2023/24
 - Focus sur un potentiel refinancement une fois le levier sous le seuil de 3, autour de FY2025/26e
 - Dette nette cible FY2027/28e : env. 200 M€

Accélération du désendettement avec FCF nets² positifs et la croissance de l'EBITDA

¹ hors dette ne portant pas intérêts

² FCFs après coût de l'endettement financier et impôts

³ Le levier est calculé en divisant la dette nette, hors dette ne portant pas intérêts, par l'EBITDA courant
Note : un bilan et une structure de dette sont disponibles en annexe de ce document



03

FIGEAC AERO
GROUPE

**Dynamique de
marché**

Aéronautique civile en 2024 : encore très dynamique, malgré les incertitudes liées à Boeing

		2023	2024 YTD ³	Outlook	
Trafic passager	RPK ¹ , var. yoy	+36,9%	+15,5% ²	Env. 3,7% par an entre 2023 et 2024	
	RPK ¹ , % du niveau 2019	94,1%	> 100% ²		
Capacité disponible	ASK ¹ , var. yoy	+31,0%	+13,5% ²		
Taux de remplissage	Moyenne (var. yoy)	82,3% (+3,6 pt)	81,3% (+1,4 pt) ²		
<hr/>					
AIRBUS	Livraisons		735 (+11%)	256 (+5%)	770 (2024)
	Commandes nettes	Appareils civils (var. yoy)	2 094 (+155%)	237 (+65%)	
	Carnet de commandes	Appareils civils	8 598	8 579	
	A350	Livraisons moyenne / mois (var. yoy)	5,3 (+3%)	3,4 (+21%)	12 (2028)
	A320 (famille)		48,0 (+11%)	41,6 (+5%)	75 (2027)
	<hr/>				
BOEING	Livraisons		505 (+9%)	126 (-38%)	
	Commandes nettes	Appareils civils (var. yoy)	1 576 (+104%)	142 (-32%)	
	Carnet de commandes	Appareils civils	6 216	6 188	
	B737 MAX	Livraisons moyenne / mois (var. yoy)	32,3 (=)	20,2 (-38%)	50 (2025/26)

¹ RPK : kilomètres-passagers payants, ASK : kilomètres-siège disponible

² données au 30 avril 2024

³ données au 31 mai 2024, sauf mention contraire, hors appareils militaires

Source: IATA, Airbus, Boeing

Montée en puissance de l'A350 : une réserve de croissance pour FIGEAC AÉRO

	2023			2024 YTD		
	Commandes nettes	Livraison	Carnet de commandes	Commandes nettes	Livraison	Carnet de commandes
A350-900 	148	52	400	20	13	407
A350-1000 	118	12	171	47	4	214
A350F	15		50	5		55
Total	281	64	621	72	17	676

Objectif de cadence de 10 / mois en 2026 à 12 / mois en 2028

Impact annuel en chiffre d'affaires de +34 M€ en année pleine, full rate

Point de situation sur le Boeing B737 MAX



- ▶ Cash burn de 444 M\$ au Q1, réception de 425 M\$ d'avance de trésorerie par Boeing
 - ▶ Discussions de rachat par Boeing confirmées, conclusion attendue en fin d'année
 - ▶ Acquisition probable par Airbus des sites de Belfast (ailes /section centrale A220) et Kinston, NC (section centrale A350)
- **Pas d'impact anticipé à ce stade pour nous, mais impact positif probable sur la qualité et la confiance du public**



- ▶ Cadence B737 MAX mensuelle max à 38, cadence réelle sur des niveaux bien inférieurs
 - ▶ Retour à 38 / mois d'ici la fin de l'année 2024
 - ▶ Objectif de 50 / mois en 2025 / 26 encore valide
- **En fonction des décisions de la FAA, impact attendu principalement sur 2024, avant une reprise en 2025**



- ▶ Révision à la baisse par GE & Safran de la croissance des livraisons de moteurs à +10-15% (vs +20-25%) pour 2024
 - ▶ Risque possible de stocks importants de LEAP chez Boeing
- **Impact attendu sur FY24/25 pour FIGEAC AÉRO : Env. 4 M€**

Source: Boeing, Spirit Aerosystems, Safran, sources de presse diverses



04



Avancées de PILOT 28

PILOT 28 : un nouvel horizon stratégique à mars 2028



Performance commerciale

Nouvelles affaires
80 – 100 M€



Innovation



Lower impact

Nouveaux objectifs
extra-financiers dévoilés
en FY2024/25



Optimisation de la
performance financière

Génération de FCF
env. 50 M€



Transformation
du modèle

Croissance profitable avec un CA de 550-600 M€ et une marge d'EBITDA courant >16%
Accélération du désendettement avec un levier de 2-2,5x

Performance commerciale

Nouvelles affaires

13 M€

80 100

soit >16% de l'objectif



Aéronautique civile

- Gains majeurs sur les programmes monocouloirs :
 - 3 nouveaux contrats en Amérique du Nord sur jets d'affaires, A220 & A320
 - Nouvelles références, extension et gain de parts de marché en Europe sur A220 et B737 MAX
- Discussions avancées sur des programmes Airbus

CA annuel ~12 M€



Défense

- Nouveau contrat gagné dans la défense terrestre avec KNDS
- De nouveaux développements en cours de négociations

CA annuel ~1 M€



Services d'industrialisation

- Nouvelles avancées majeures pour un accord structurant en APAC

**Bon résultat seulement 6 mois après le lancement du plan
Objectif FY2027/28 de 80-100 M€ confirmé**

Note: tous les objectifs de PILOT 28 sont fixés au 31 mars 2028, sauf mention contraire

Lower impact

Certification environnementale

70%
en 2025

100%

(en % de l'effectif total)

Comptabilité carbone

75% des
sites

100%

(en cours de déploiement)



Environnement

- Certification ISO 14001 de tous les sites d'ici FY2027/28
- Déploiement d'une solution de comptabilité carbone à l'échelle du Groupe
- Projet collaboratif initié avec les clients principaux pour augmenter les taux de réutilisation de métal



Salariés

- Attractivité / rétention :
 - Enquêtes de satisfaction régulières
 - Amélioration de la gestion de carrière
 - Intégration de la RSE dans les valeurs du Groupe
- Taux de féminisation : 20%

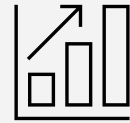


Société

- Fournisseurs : mise à jour du code de conduite fournisseurs et questionnaires RSE
- Gouvernance : renforcement en cours du contrôle interne et nomination d'un Administrateur en charge de la RSE
- Préparations pour le déploiement de la CSRD

Note: tous les objectifs de PILOT 28 sont fixés au 31 mars 2028, sauf mention contraire

Optimisation de la performance financière



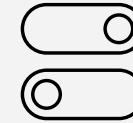
Optimisation de la marge contrats

- 2/3 de l'inflation compensés
- Discussions en cours pour des mécanismes systématiques pour gérer l'inflation future
- Impacts positifs du mix, des sorties de contrats, et des augmentations de prix



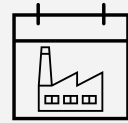
Optimisation des schémas industriels

- Transferts de production vers sites best cost
- Mise en place de lignes de production dédiées



Initiatives d'efficience

- BFR réduit à 82 jours (vs 132 en FY23) DIO à 175 jours (vs 210 in FY23)
- Soutien important des clients



Maîtrise des CAPEX

- CAPEX nets 46,1 M€, en ligne avec le budget
- Nouvelles affaires nécessitant un minimum de CAPEX

Objectif de FCF 2027/28 confirmé : 50 M€

Note: tous les objectifs de PILOT 28 sont fixés au 31 mars 2028, sauf mention contraire



05



Perspectives

Objectifs court- et moyen-terme



	FY24/25e	FY27/28e
1 CHIFFRE D'AFFAIRES	420-440 M€	550-600 M€
2 EBITDA COURANT	67-73 M€	>16% du CA
3 FREE CASH FLOW	20-28 M€	~50 M€
4 LEVIER	~4	2-2,5

Thèse d'investissement

EXPOSITION A L'AERONAUTIQUE

- Pure player aéro
- Position critique au sein de la chaîne d'approvisionnement
- Rééquilibrage des relations avec OEMs
- Forte dynamique de marché

EXECUTION & TRACK RECORD

- Atteinte des objectifs pour la 3ème année consécutive
- En bonne voie pour revenir sur les niveaux d'avant-crise en 2025
- Ambitions 2028 de développement commercial et de désendettement crédibles

POTENTIEL D'UPSIDE SIGNIFICATIF

- Revalorisation du titre avec le désendettement
- Impacts positifs d'une inflation, de taux d'intérêt et de tensions de la chaîne de valeur plus faibles
- Structure de capital favorable



Q&A

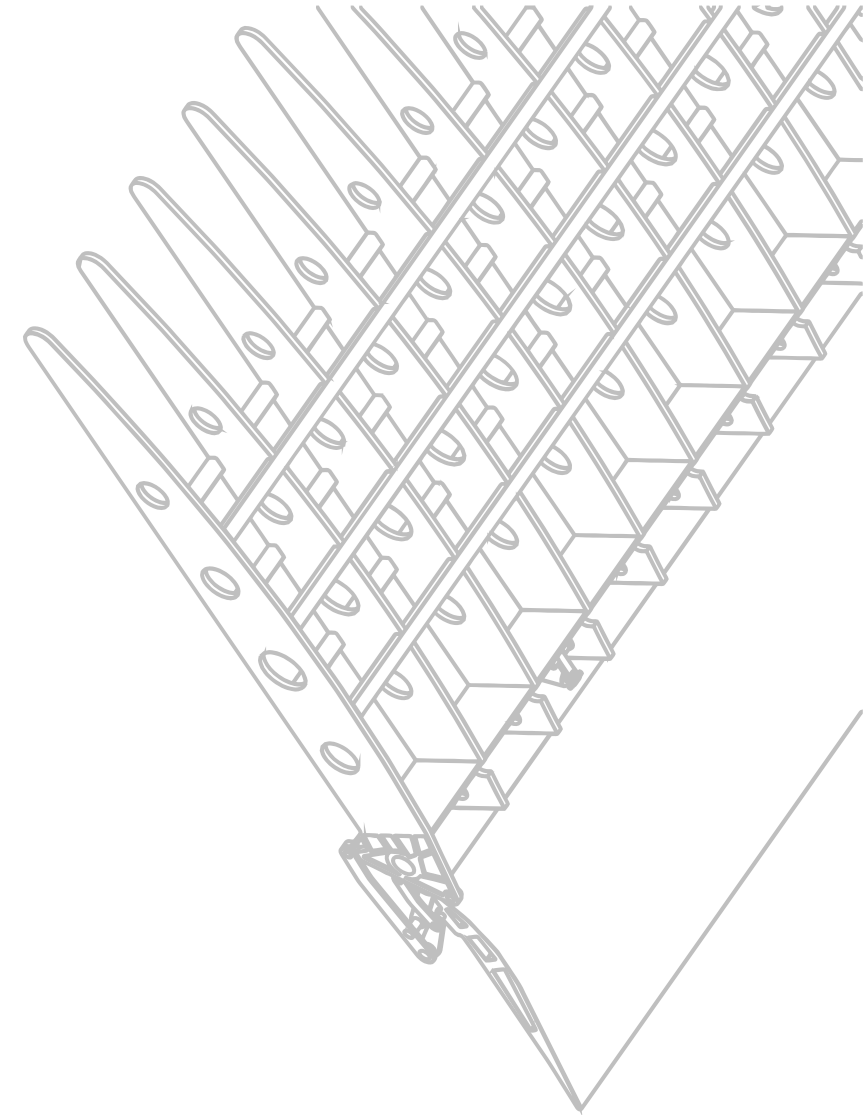


FIGEAC AERO
GROUPE

Annexes

Compte de résultat consolidé

IFRS, M€ (audit en cours de finalisation)	FY 23/24	FY22/23	Var.
Chiffre d'affaires	397,2	341,6	+16,3%
Autres produits et production stockée	2,2	14,7	(85,2)%
Consommations de l'exercice et charges externes	(250,5)	(224,9)	+11,3%
Frais de personnel	(93,6)	(88,6)	+5,7%
Impôts et taxes	(4,1)	(3,7)	+11,3%
Dotations nettes aux amortissements et provisions	(46,4)	(41,7)	+11,3%
Résultat opérationnel courant	4,7	(2,6)	ns
Autres produits et charges opérationnels non courants	(2,6)	4,6	ns
Quote-part dans le résultat net des co-entreprises	0,6	(2,6)	ns
Résultat opérationnel	2,8	(0,6)	ns
Coût de l'endettement financier net	(18,3)	(13,2)	(38,8)%
Gains et pertes de change	(6,7)	(8,9)	+24,6%
Gains et pertes latents sur instruments financiers dérivés	1,6	6,9	(76,9)%
Autres produits et charges financières	(0,5)	(1,0)	+45,9%
Résultat financier	(24,0)	(16,2)	(48,3)%
Résultat avant impôts	(21,2)	(16,8)	(26,1)%
Produit (charge) d'impôt	9,0	(1,3)	ns
Résultat net consolidé	(12,2)	(18,1)	+32,4%
Résultat net, part du Groupe	(12,2)	(18,1)	+32,3%
Intérêts minoritaires	(0,0)	(0,0)	ns



Bilan consolidé (simplifié)

IFRS, M€ (audit en cours de finalisation)	31/03/24	30/09/23	31/03/23
Immobilisations	269,6	265,3	265,9
Autres actifs non courants	18,5	8,3	5,5
Stocks et en-cours de production	190,6	202,8	196,2
Coûts sur contrats	37,2	28,2	24,4
Créances clients et autres débiteurs	49,6	35,8	59,9
Actifs d'impôt exigibles	7,1	7,5	7,9
Autres actifs courants	20,4	24,1	26,7
Trésorerie et équivalents de trésorerie	88,7	91,7	115,5
TOTAL ACTIF	681,5	663,6	702,0
Capitaux propres	57,7	60,7	70,0
Passifs financiers non courants	337,9	336,8	355,5
Passifs non courants	23,7	25,5	30,7
Portion courante des passifs financiers	46,3	50,6	54,4
Fournisseurs et autres créditeurs	88,7	86,0	83,2
Passifs sur contrats	42,2	31,0	14,3
Autres passifs courants	84,9	73,0	93,8
TOTAL PASSIF	681,5	663,6	702,0

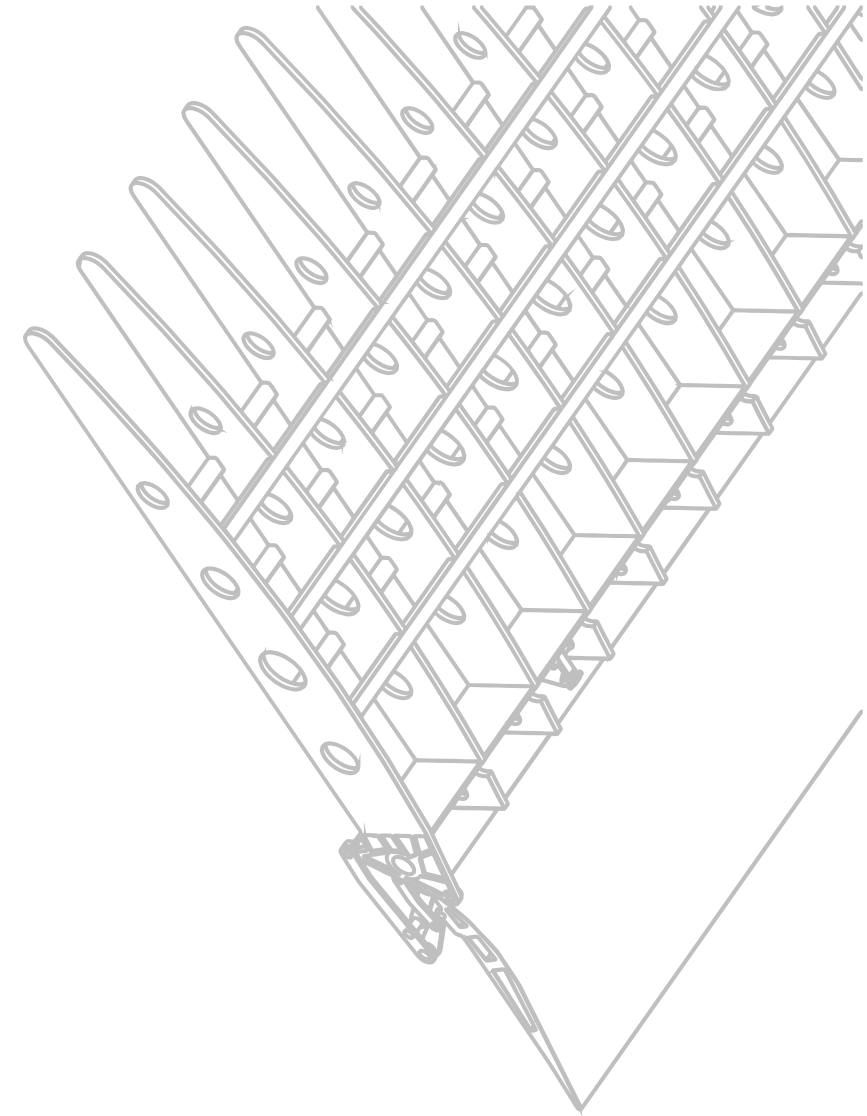
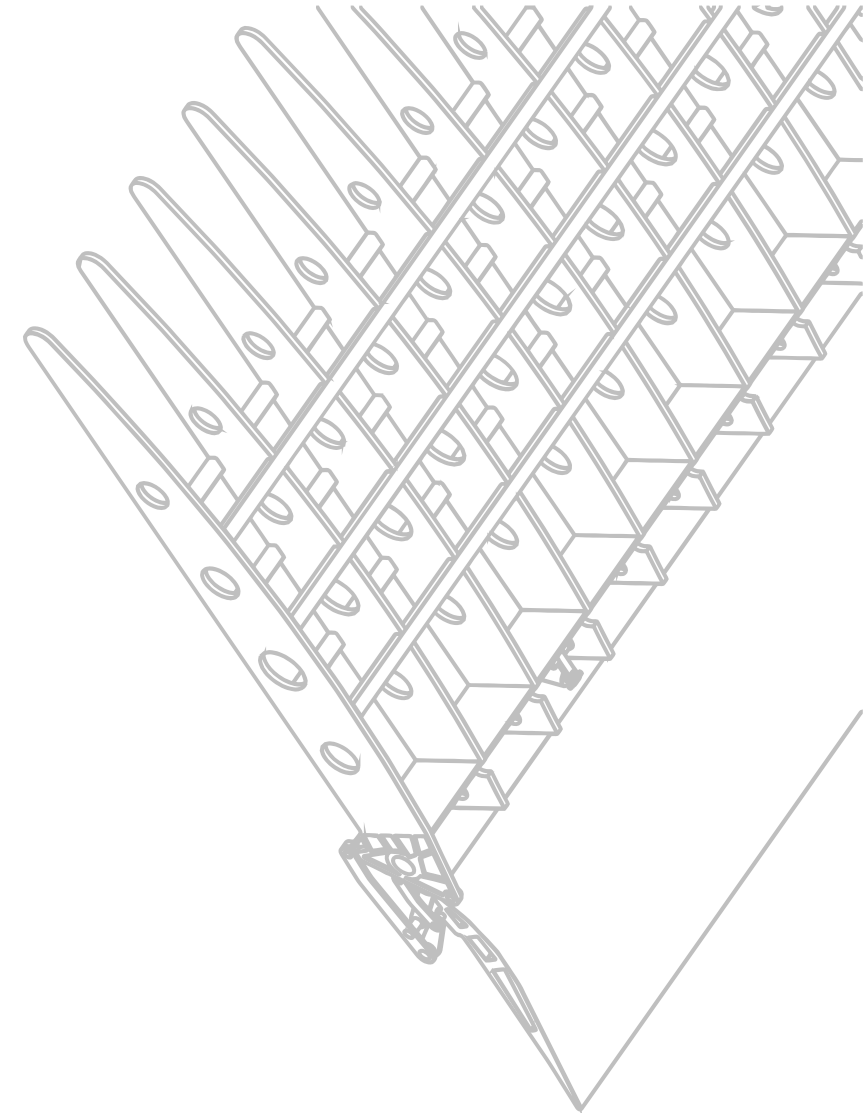


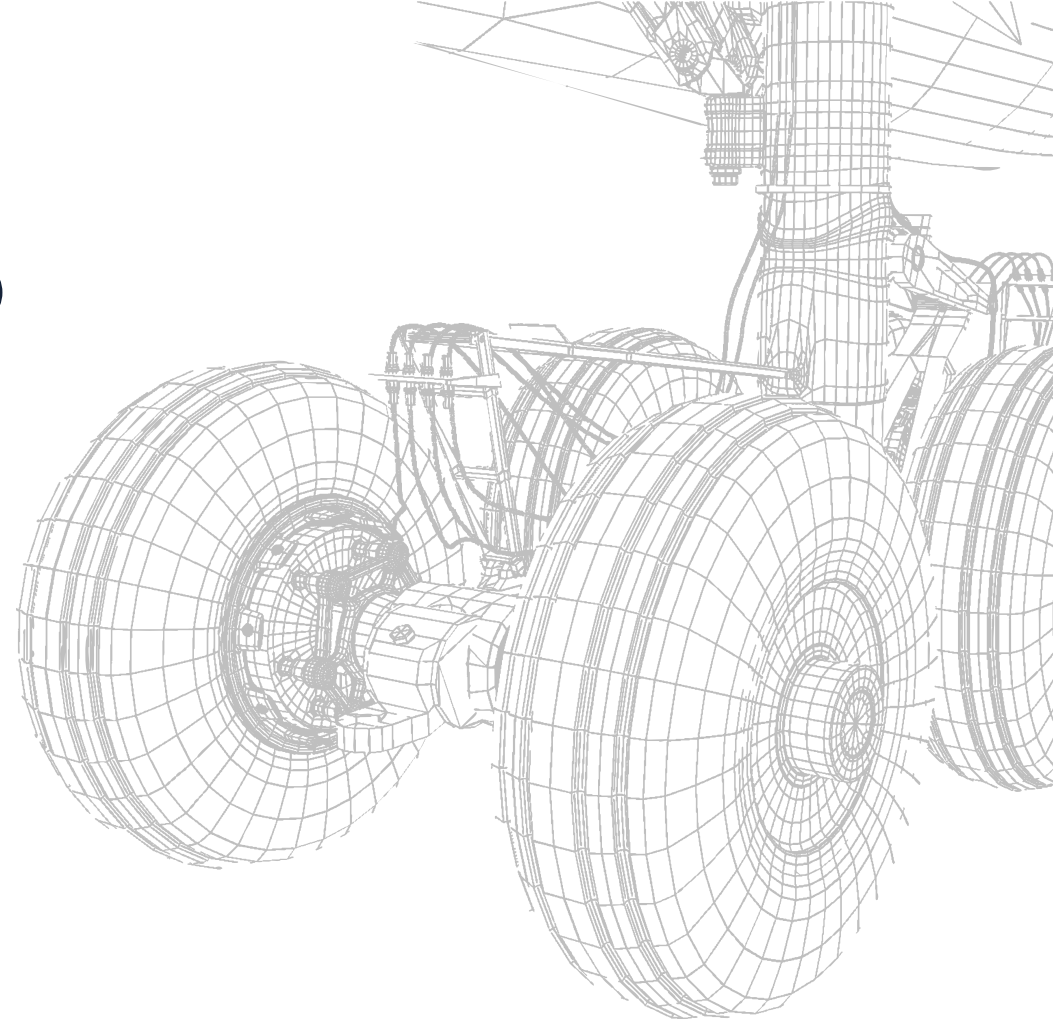
Tableau des flux de trésorerie (simplifié)

IFRS, M€ (audit en cours de finalisation)	FY 23/24	FY 22/23
Résultat net	(12,2)	(18,1)
Amortissements et provisions	47,0	45,7
Autres ajustements non-cash	(7,1)	(13,9)
Charge d'impôts	1,3	0,9
Coût de l'endettement financier	13,2	8,1
Capacité d'autofinancement avant coût endettement fin. et impôt	42,1	22,8
Variation du besoin en fonds de roulement	28,1	8,3
Flux nets de trésorerie généré par l'activité	70,2	31,1
Flux nets de trésorerie liés aux opérations d'investissement	(46,1)	(25,7)
Free Cash Flow	24,1	5,4
(acquisitions) Cessions d'actions d'autocontrôle	0,5	(0,1)
Variation des emprunts et avances remboursables	(17,6)	(37,2)
Remboursement des dettes locatives	(11,2)	(16,0)
Intérêts financiers versés	(13,2)	(8,1)
Frais liés à la restructuration de la dette	-	(5,7)
Augmentation de capital	-	53,5
Avances reçues sur commande Aerotrade	-	(4,5)
Flux nets de trésorerie liés aux opérations de financement	(41,5)	56,2
Variation de trésorerie	(17,4)	61,6
Trésorerie d'ouverture	94,4	33,0
Variation de conversion	0,1	(0,2)
Trésorerie de clôture	77,1	94,4



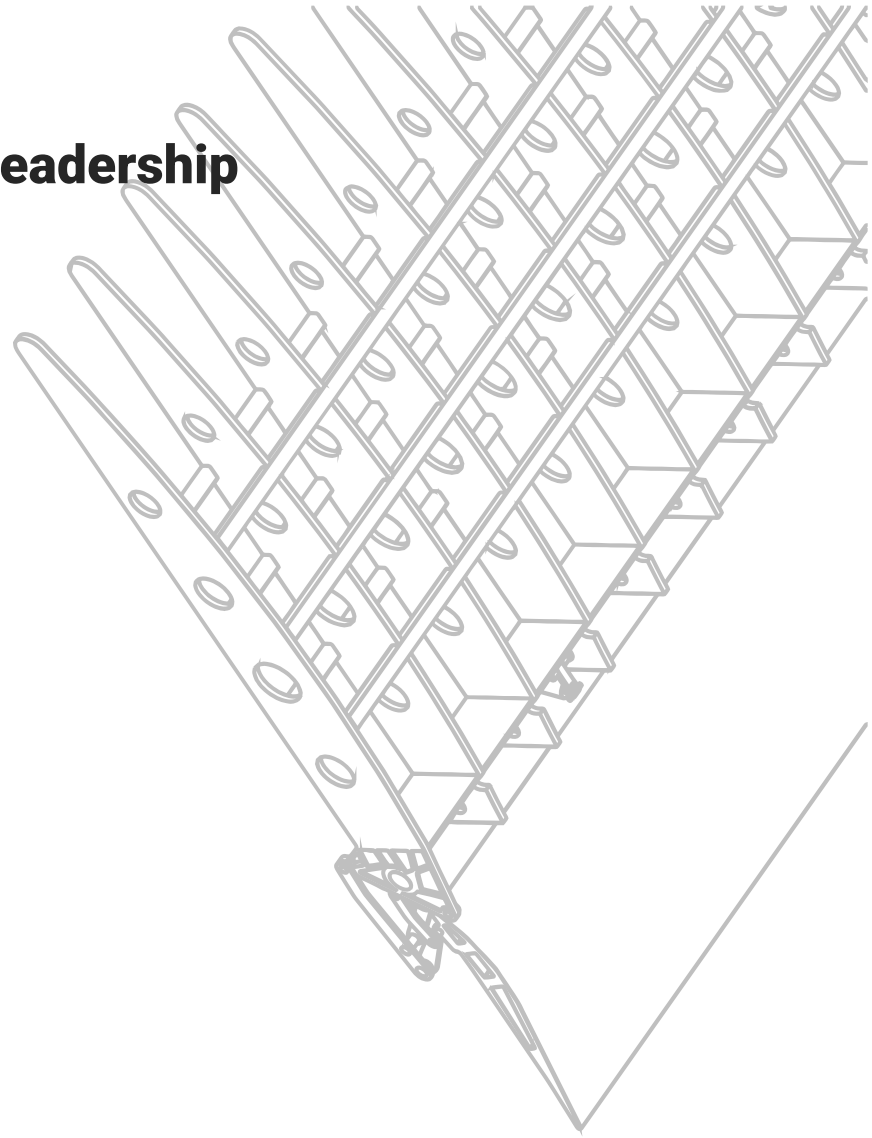
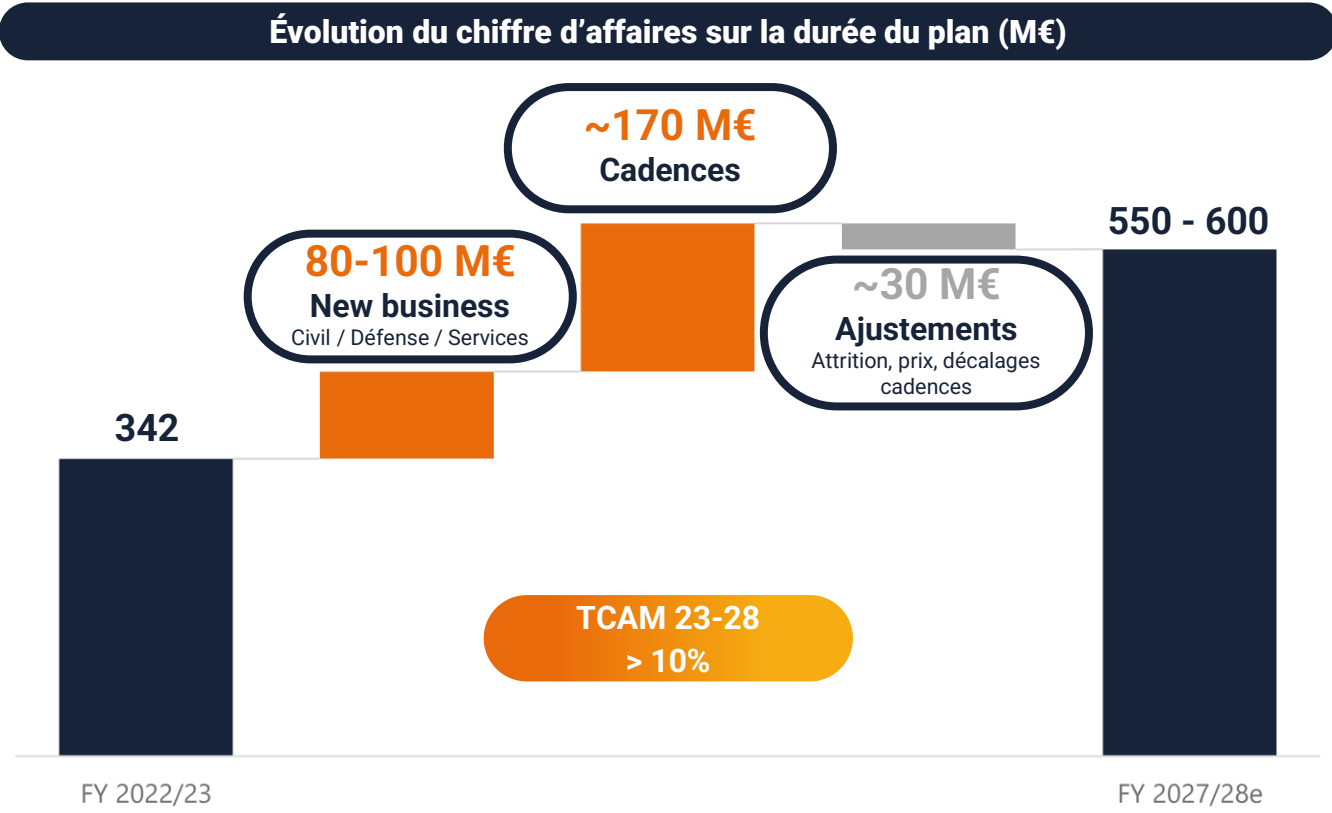
Structure de la dette financière du Groupe

Dette	Montant	Type ¹	Taux
PGE	130,5	A	Fixe
Obligations	78,6	B	Fixe
Obligations	16,5	B	Variable
Banques	55,9	A	Fixe
Banques	53,0	A	Variable
Crédits-baux & locations	19,8	A	Fixe
Autres	11,3	A	
Factoring	11,5	ns	Variable
Dette brute²	377,2	~80% amort.	79% fixe
Coût moyen			5,2% ²
Dette nette²	288,4		



² A : amortissable, B : bullet
³ hors dette ne portant pas intérêts

La trajectoire de PILOT 28 : consolidation et développement du leadership



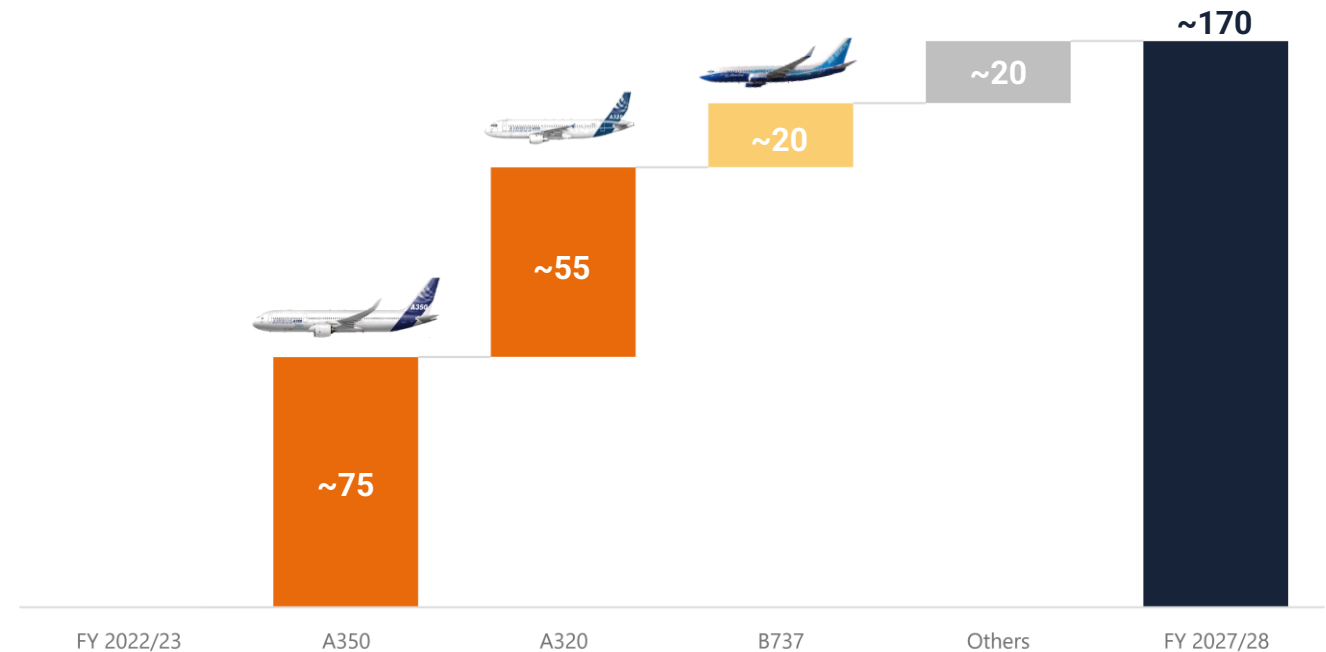
FY 2027/28 : approche du seuil des 600 M€

Note: Les objectifs financiers présentés ici sont basés sur les hypothèses suivantes : respect des cadences de production projetées par les avionneurs, taux de change EUR/USD de 1,13 pour l'exercice 2023/24, 1,11 pour 2024/25, 1,10 pour 2025/26, 1,11 pour 2026/27 et 1,12 pour 2027/28, et stabilité des conditions des conditions économiques, notamment en matière d'approvisionnement, d'inflation, de recrutement et de soutien financier des clients.

La trajectoire de PILOT 28 : impact mécanique des hausses des cadences sur les principaux programmes aéronautiques



Impact en chiffre d'affaires des augmentations de cadence sur la durée du plan (M€)

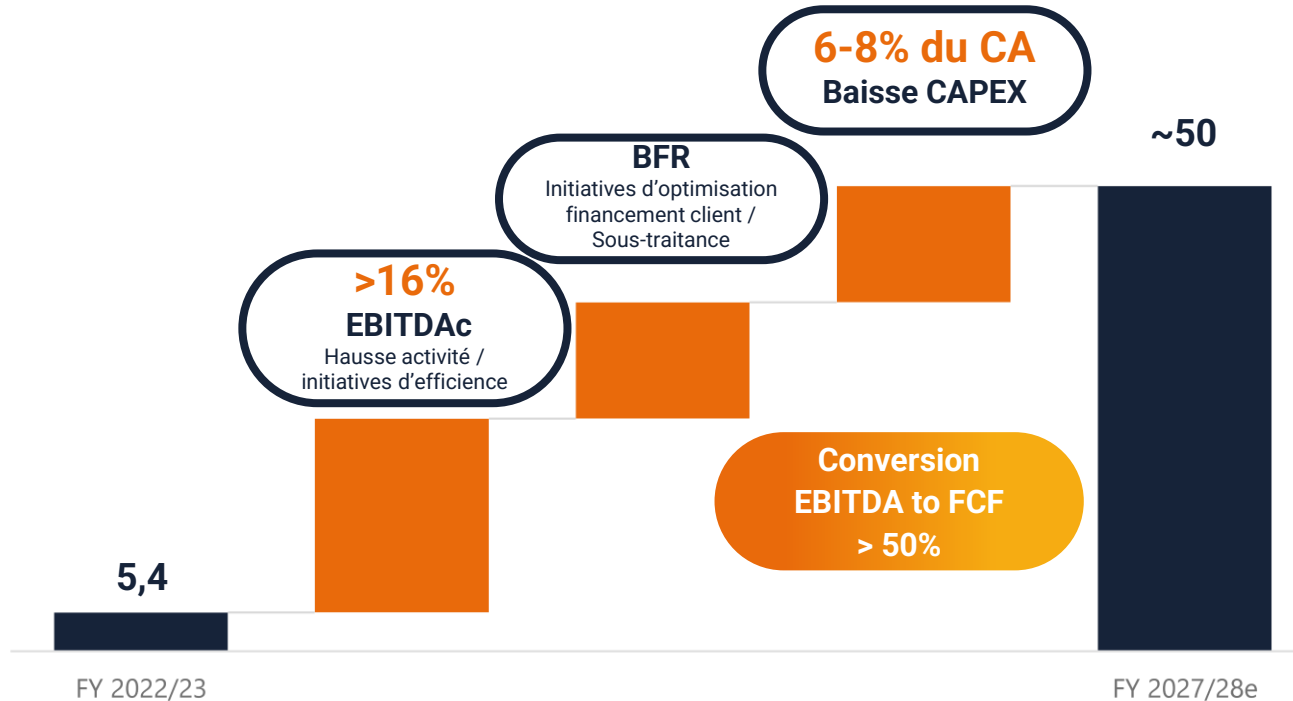


Un levier de croissance du chiffre d'affaires sécurisé par le carnet de commandes du Groupe

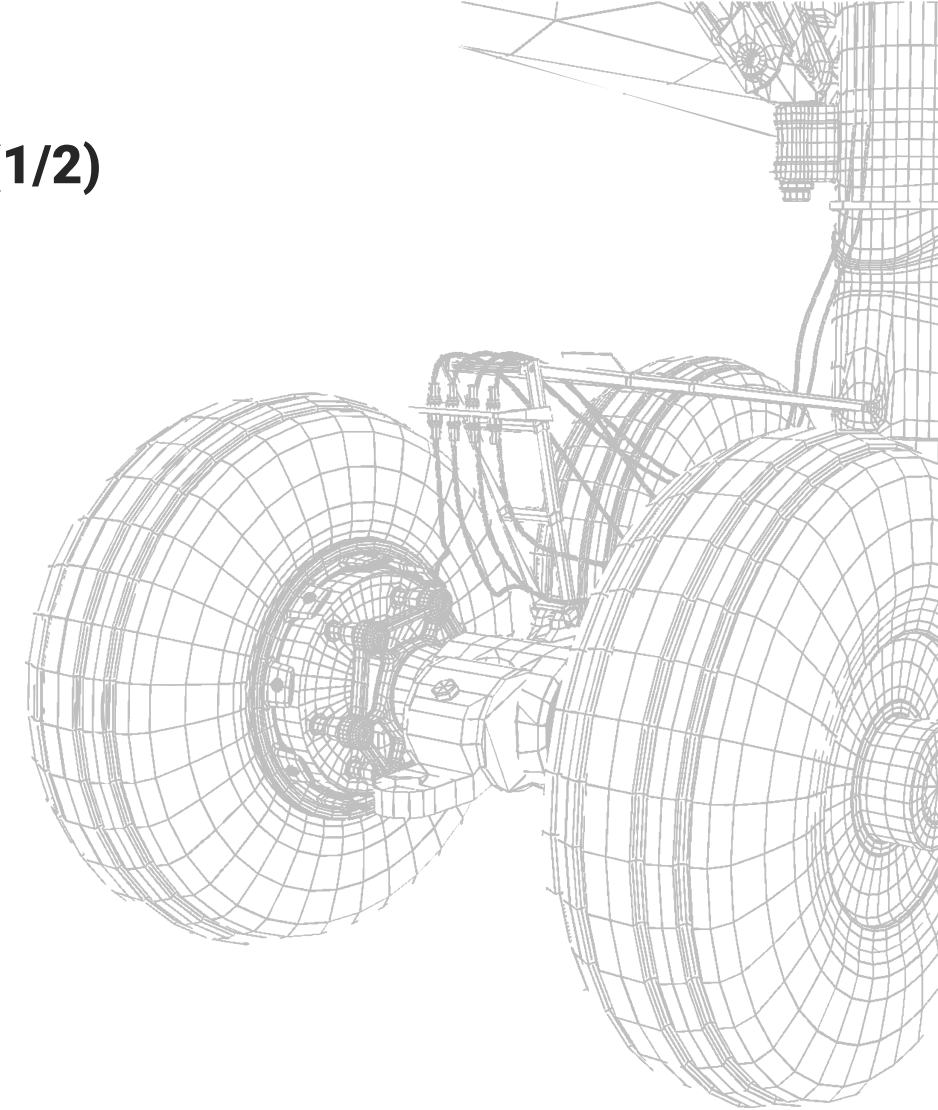
Note: les chiffres donnés ici incluent le chiffre d'affaires issu des pièces moteur sur le programme correspondant

La trajectoire de PILOT 28 : accélération du désendettement (1/2)

Évolution des FCF sur la durée du plan (M€)



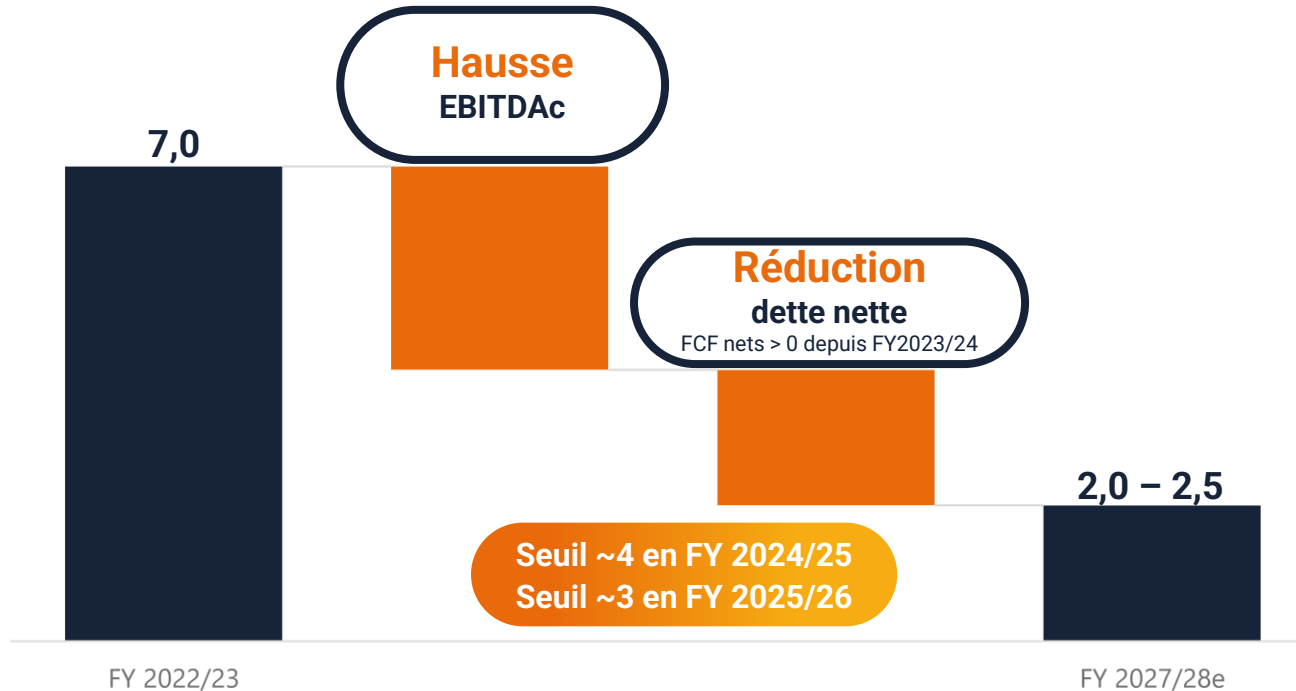
FY 2027/28 : intensification de la génération de trésorerie pour atteindre ~50 M€



Note: Les objectifs financiers présentés ici sont basés sur les hypothèses suivantes : respect des cadences de production projetées par les avionneurs, taux de change EUR/USD de 1,13 pour l'exercice 2023/24, 1,11 pour 2024/25, 1,10 pour 2025/26, 1,11 pour 2026/27 et 1,12 pour 2027/28, et stabilité des conditions des conditions économiques, notamment en matière d'approvisionnement, d'inflation, de recrutement et de soutien financier des clients.

La trajectoire de PILOT 28 : accélération du désendettement (2/2)

Évolution du levier financier sur la durée du plan (dette nette / EBITDAc)



FY2027/28 : avoir une structure financière faiblement endettée avec un levier entre 2,0x et 2,5x

Note: Les objectifs financiers présentés ici sont basés sur les hypothèses suivantes : respect des cadences de production projetées par les avionneurs, taux de change EUR/USD de 1,13 pour l'exercice 2023/24, 1,11 pour 2024/25, 1,10 pour 2025/26, 1,11 pour 2026/27 et 1,12 pour 2027/28, et stabilité des conditions des conditions économiques, notamment en matière d'approvisionnement, d'inflation, de recrutement et de soutien financier des clients.

Nos positions stratégiques sur les principaux programmes aéronautiques



A320

AÉROSTRUCTURES
AIRBUS SAFRAN
 Collins Aerospace
AIRBUS ATLANTIC

AÉROMOTEURS
 LEAP-1A
SAFRAN

CADENCES DE PRODUCTION

2024	2025	2026
704	804	862

Valeur shipset¹ :
0,13 M€/ AC



A350

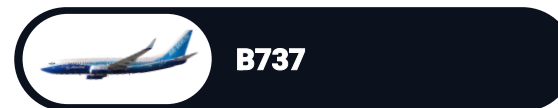
AÉROSTRUCTURES
AIRBUS
AIRBUS ATLANTIC
 SPIRIT AEROSYSTEMS

AÉROMOTEURS
 TRENT XWB
ROLLS ROYCE

CADENCES DE PRODUCTION

2024	2025	2026
69	88	107

Valeur shipset¹ :
1,4 M€/ AC



B737

AÉROSTRUCTURES
BOEING
 SPIRIT AEROSYSTEMS

AÉROMOTEURS
 LEAP-1B
SAFRAN

CADENCES DE PRODUCTION

2024	2025	2026
600	700	660

Valeur shipset¹ :
0,04 M€/ AC



Global 7500

AÉROSTRUCTURES
AIRBUS ATLANTIC

AÉROMOTEURS
 PASSPORT 20

BOMBARDIER

CADENCES DE PRODUCTION

2024	2025	2026
44	34	34

Valeur shipset¹ :
0,55 M€/ AC



A220

AÉROSTRUCTURES
AIRBUS ATLANTIC
BOMBARDIER

AÉROMOTEURS

CADENCES DE PRODUCTION

2024	2025	2026
126	150	162

Valeur shipset¹ :
0,04 M€/ AC



E2-Jets

AÉROSTRUCTURES

EMBRAER

AÉROMOTEURS

CADENCES DE PRODUCTION

2024	2025	2026
68	80	86

Valeur shipset¹ :
0,2 M€/ AC



Pearl 700

AÉROSTRUCTURES

AÉROMOTEURS

ROLLS ROYCE

CADENCES DE PRODUCTION

2024	2025	2026
138	153	130

Valeur shipset¹ :
0,04 M€/ AC



Rafale

AÉROSTRUCTURES

AÉROMOTEURS
M88**DASSAULT AVIATION**

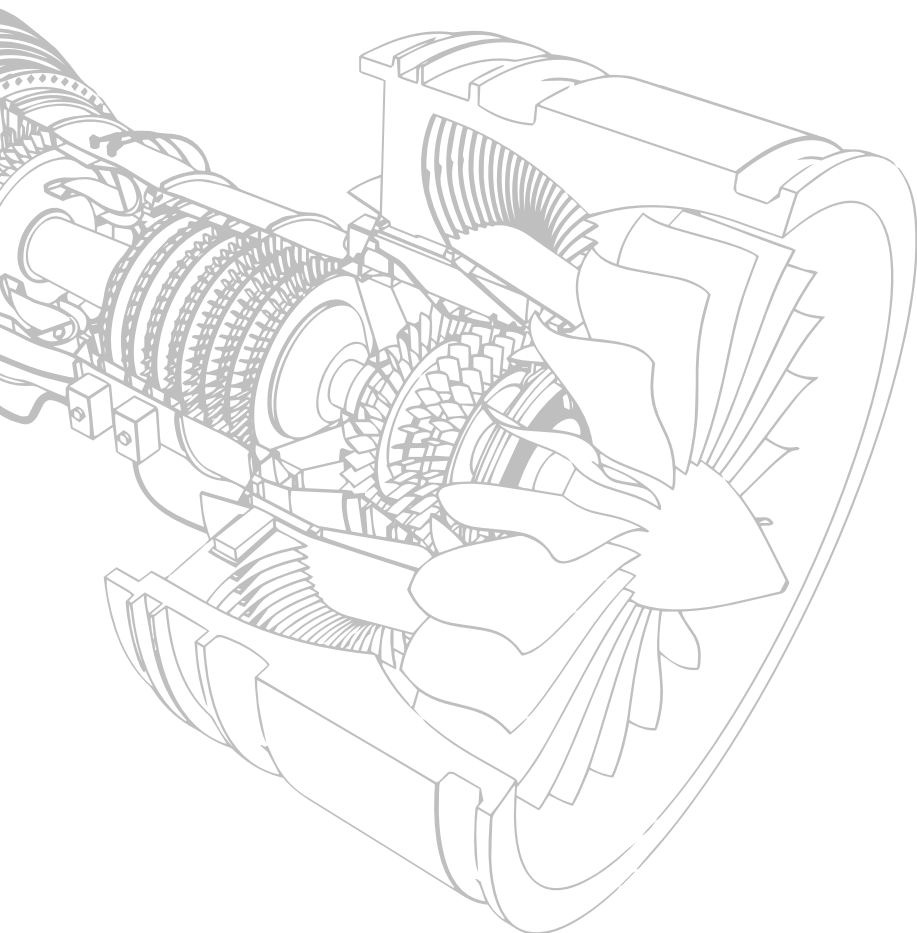
CADENCES DE PRODUCTION

2024	2025	2026
75	84	84

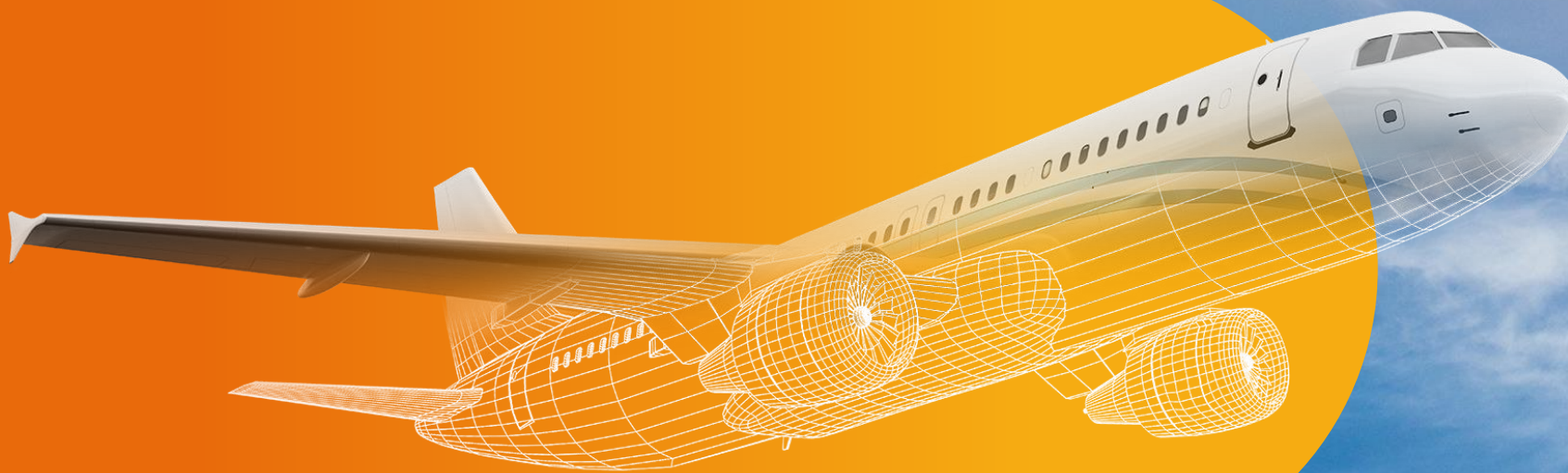
Valeur shipset¹ :
0,07 M€/ AC

¹ inclut le chiffre d'affaires réalisé au titre de moteurs équipant ce programme

Glossaire



Terme / Indicateur	Définition
▶ OEM	Avionneurs, motoristes, et autres donneurs d'ordre
▶ Build-to-Print	Fabrication de pièces et sous-ensembles par un sous-traitant à partir de plans et de spécifications fournis par le client
▶ OTD	(On-Time Delivery) Taux de lignes de commandes livrées au client en temps et en heure
▶ EBITDA courant / EBITDAc	EBITDA courant = Résultat opérationnel courant retraité des amortissements et provisions nets avant ventilation des frais de R&D capitalisés par le Groupe par nature
▶ Carnet de commandes / backlog	Somme des commandes reçues et à recevoir extrapolée sur une durée de 10 ans de chaque contrat et appel d'offres gagné, sur la base des cadences de production communiquées puis projetées, et d'une parité EUR/USD de 1,12
▶ Organique	À taux de change et périmètre constants
▶ DIO	(Days of Inventory Outstanding) Nombre de jours de chiffre d'affaires moyen pendant lequel un stock est porté
▶ Dette nette	Dette nette de la trésorerie, hors dette ne portant pas intérêt
▶ Levier	Ratio de dette nette sur EBITDA courant
▶ CAPEX	Investissements en immobilisations
▶ ORNANE	Obligations à option de remboursement par numéraire et/ou en actions nouvelles et/ou existantes
▶ EBITDA-to-FCF	Free Cash Flows rapportés à l'EBITDA courant
▶ ROCE	(Return on Capital Employed) Résultat opérationnel après impôts (NOPAT) divisé par l'actif économique (immobilisations et Besoin en Fonds de Roulement
▶ Free Cash Flows / nets	Flux nets de trésorerie générés par l'activité, avant coût de l'endettement financier et impôts, diminués des flux nets de trésorerie liés aux opérations d'investissement / après coût de l'endettement financier et impôts



FIGEAC AÉRO

▶ **Adresse**

Zone industrielle de l'Aiguille
46 100 FIGEAC
FRANCE

▶ **Contact investisseurs et analystes**

Simon Derbanne
Directeur des Relations Investisseurs
+33 (0)5 81 24 63 91
simon.derbanne@figeac-aero.com